

SAP Business One

Schnell auf die Anforderungen des Marktes und der Kunden zu reagieren, ist heute mehr denn je ein entscheidender Wettbewerbsvorteil für kleine und mittelständische Unternehmen. SAP Business One ist dabei genau die richtige, leistungsstarke und erschwingliche Software, die speziell für kleine und mittelständische Unternehmen entwickelt wurde. Mit SAP Business One führen Sie wichtige Kernfunktionen Ihres Unternehmens in einer einzigen Anwendung zusammen. SAP Business One beinhaltet Buchhaltung und Finanzen, Kundenbeziehungsmanagement (CRM), Vertriebssteuerung, Lagerverwaltung und Materialbedarfsplanung, Personalwesen sowie Analysen und Berichtswesen.

Über die SIGMA

Die SIGMA Software und Consulting GmbH ist ein erfahrenes Systemhaus und bietet seit vielen Jahren ein breites Spektrum professioneller Services rund um die Informationstechnologie, Management und Organisation. Dabei agiert SIGMA als selbstständiges Unternehmen. Schwerpunkt ist die Beratung, Softwareimplementierung und -betreuung, Programmentwicklung und -anpassung sowie Wartung und Service rund um SAP Business One. Zur Absicherung qualitätsgerechter Leistungen unseres Hauses arbeiten wir streng nach einem Qualitätsmanagementsystem und sind DIN ISO 9001:2000 zertifiziert.

Kontakt

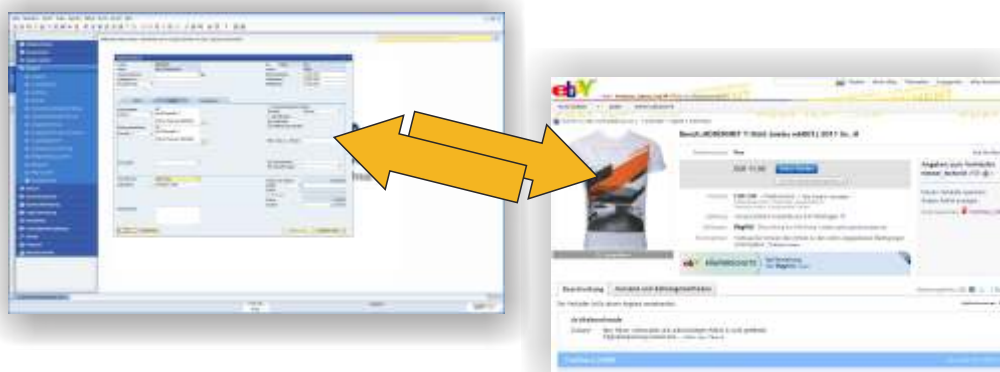
SIGMA Software und Consulting GmbH
Am Erlenwald 13
09128 Chemnitz

Tel.: 0371 2371-260
Fax: 0371 2371-299

Ansprechpartner:
Bernd Zückmantel
E-Mail:
bernd.zueckmantel@sigmagmbh.de
Internet:
www.sigmagmbh.de

Automatisierte und komfortable Anlage, Abgleich und Steuerung von Verkaufsaktivitäten in eBay aus SAP Business One.

Für viele Online-Händler ist die Anbindung des eigenen Warenwirtschaftssystems an eBay von großer Wichtigkeit. Die SIGMA Software und Consulting GmbH bietet dafür ein sehr komfortables Add-On an, das viele Abläufe automatisiert.



Das macht das Add-On:

Das SIGMA eBay Add-On funktioniert über die eBay API Schnittstelle und besteht aus zwei Komponenten: der Benutzeroberfläche, die direkt als AddOn im SAP Business One läuft und dem autonomen eBay Connector.

Mit der Benutzeroberfläche befindet sich der Kunde immer in seiner gewohnten Umgebung und kann wie gewohnt Artikel einstellen. Der eBay Connector läuft auch ohne geöffnetes SAP Business One und ist für den ständigen Abgleich mit eBay zuständig. Wird ein Artikel verkauft, erstellt der eBay Connector einen Kundenauftrag oder eine Ausgangsvorausrechnung (Option einstellbar) im SAP Business One ein.

Außerdem überprüft der eBay Connector den Lagerbestand der Artikel, welche bei eBay eingestellt sind. Sollte ein Artikel über einen anderen Vertriebskanal verkauft werden (zum Beispiel im Laden oder im Onlineshop), so wird der Artikel automatisch bei eBay beendet. Damit ist sichergestellt, dass kein Artikel bei eBay verkauft wird, der nicht mehr im Lager vorrätig ist.

Und so funktioniert es für den Nutzer:

1. Artikel werden im SAP Business One angelegt und als eBay-Artikel gekennzeichnet.
2. Artikel wird im eBay Shop automatisiert angelegt. Preise, Beschreibungstexte und Bilder werden übernommen. Eine Auswahl der Versandoptionen und der Preisart (Startpreis, Mindestpreis, Sofortkauf) ist möglich. Eine Schnellerfassung vieler Artikel in eine eBay Kategorie ist möglich. Die Item-ID, welche der Artikel von eBay bekommt, wird am Stammdatensatz des Artikels im SAP Business One hinterlegt.
3. Kategorien werden täglich mit eBay abgeglichen (Shop und eBay Kategorien)
4. Wird ein Artikel verkauft, so wird ein Kundenauftrag im SAP Business One angelegt. Der Artikel wird erneut eingestellt, solange der Lagerbestand es noch zulässt.